

Trainee Sales (m/w/d)

Dich faszinieren Startups und du willst tiefer in diese Welt eintauchen? Du liebst es Verantwortung zu übernehmen, innovative Lösungen zu finden und möchtest dies einbringen, um aktiv am Wachstum eines Startups mitzuwirken? Dann bist du bei uns genau richtig! Wir sind ein innovatives Startup und suchen einen motivierten Trainee Sales (m/w/d), der gemeinsam mit uns wächst und sich in die Rolle eines Sales-Profis entwickelt.

Bei uns lernst du von erfahrenen Profis und erhältst eine praxisnahe Ausbildung. In 12 Monaten wirst du fit gemacht, um eigenständig Kunden zu betreuen. Dabei arbeitest du eng mit unserem Sales-Team zusammen und bekommst tiefe Einblicke in alle relevanten Vertriebsprozesse. Nach erfolgreichem Abschluss unseres Programms hast du die Möglichkeit, dich weiter im Vertrieb zu spezialisieren und in unserem Sales-Team einzusteigen.

Die Logistikbude ist ein junges Unternehmen, das sich auf die Entwicklung einer innovativen Softwarelösung für die Logistik spezialisiert hat. Gemeinsam digitalisieren und automatisieren wir den Umgang mit Mehrweg-Objekten im B2B und machen damit Mehrweg so einfach wie Einweg. Hierdurch tragen wir zu einer nachhaltigeren und umweltfreundlicheren Logistik bei.

Aufgaben:

- Du arbeitest eng mit dem Sales-Team zusammen und wirst wertvolles Wissen und strategische Fähigkeiten im Vertrieb erlangen
- Du lernst die Details von B2B Software-as-a-Service (SaaS)-Sales kennen
- Du erhältst umfassende Einblicke in unser Vertriebsteam und wirst in alle relevanten Prozesse des Sales-Bereichs eingeführt – von der Leadgenerierung über den Abschluss bis hin zur Kundenbetreuung
- Deine Ideen sind gefragt, wenn es darum geht, neue Marktpotenziale zu erkennen und Verkaufsstrategien für unsere Dienstleistungen zu entwickeln
- Unterstütze bei der Akquise neuer Kunden, der Planung und Durchführung von Verkaufsgesprächen sowie bei Vertragsverhandlungen

Qualifikation:

- Erfolgreich abgeschlossenes Bachelor-Studium im Bereich Betriebswirtschaftslehre, Wirtschaftsingenieurwesen oder Logistik. **Alternativ:** Eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, z. B. als Speditionskaufmann/-frau oder Kaufmann/-frau für Büromanagement
- Außergewöhnlich hohe Motivation und Eigenverantwortung
- Hohe Bereitschaft zu lernen und dich weiterzuentwickeln
- Teamgeist und eine Macher-Mentalität
- Ein selbstsicheres und überzeugendes Auftreten sowie Reisebereitschaft
- Fließend Deutsch & Englisch

Benefits:

- Dein Buden-Buddy, unsere Welcome-Box sowie eine strukturierte Einführungsphase helfen dir dich schnell bei uns zurechtzufinden und bei uns anzukommen
- Du erlebst eine positive Teamkultur durch regelmäßige Buden-Spieleabende, wöchentliche Coffee Dates, gemeinsame sportliche Aktivitäten (Firmenläufe, Radtouren,...), spannende Sommerevents, u.v.m.
- Bei der Wahl deines Arbeitsstandorts sind wir flexibel und du entscheidest, ob du ins Büro kommen möchtest oder von zuhause aus arbeitest
- Wir wollen gemeinsam „groß“ werden und freuen uns, wenn du Teil der Reise bist und aktiv an der Entwicklung der Bude mitwirkst
- Deine Arbeit hat einen nachhaltigen Impact, denn wir verkleinern den CO2-Fußabdruck der Logistik
- Wähle die Incentives, die zu dir passen: Wir bezuschussen das Deutschland-Ticket und den EGYM Wellpass
- Bis zu 30 Urlaubstage
- Sollte selbstverständlich sein, haben wir aber auch: Kostenlose Getränke, Auswahl deiner Arbeitsgeräte, regelmäßige Feedbackgespräche

Bitte schick deine Bewerbungsunterlagen (CV und optional Anschreiben) an:
maria.rey@logistikbude.com

Wir freuen uns auf deine Bewerbung und darauf, dich kennenzulernen!